

¿CÓMO DECIDIMOS EN QUÉ CREER?



¿CÓMO DECIDIMOS QUÉ CREER?

PROYECTO BIG HISTORY

<p>0:15-1:03 BIG HISTORY ESTIMULA LAS PREGUNTAS</p>	<p>Hola, soy Bob Bain. Estoy aquí en la hermosa Seattle. Es un día encantador y estoy emocionado de hablar con ustedes acerca de Big History. Soy amigo de David Christian, un viejo colega. Hemos trabajado juntos en muchos proyectos y vamos a trabajar juntos aquí en el proyecto Big History.</p> <p>Al igual que ustedes, voy a escuchar las charlas y ponencias de David. Al igual que ustedes, voy a aprender muchas cosas nuevas. Big History es emocionante para mí porque Big History me hace pensar. Me estimula a hacer nuevas preguntas. Me ayuda a replantear el universo y el mundo, así como mi lugar en este. Y cada cierto tiempo, David me ha invitado a hablar con ustedes, a pensar con ustedes sobre algunas de las ideas importantes que David ha formulado en las charlas de Big History.</p>
<p>1:03-1:41 ACERCA DE LAS AFIRMACIONES</p>	<p>Por ejemplo, me encantó la última charla donde David habló acerca de historias sobre el origen. De hecho, las historias sobre el origen han sido importantes en mi vida. Mi abuela solía leerme estas historias sobre el origen y eran hermosas y maravillosas. Y de hecho, voy a leerlas a mis nietos cuando crezcan un poco más. Pero David</p>

¿CÓMO DECIDIMOS EN QUÉ CREER?

	<p>nos dijo que las historias sobre el origen hacen más que relatar un buen cuento. Hacen afirmaciones sobre la forma en que empezó el mundo y la forma en que funciona.</p> <p>“Afirmaciones”-- ¿usas alguna vez esa palabra? Nosotros los historiadores y científicos utilizamos la palabra “afirmaciones” para contestar preguntas, hacer aseveraciones, sugerencias acerca de la forma en que el mundo funciona, en respuesta a nuestros propios rompecabezas.</p>
<p>1:41-2:43 CONFIAR EN LAS AFIRMACIONES</p>	<p>Ahora, “afirmaciones” puede no ser una palabra que uses todos los días, pero haces afirmaciones cada día. Estás rodeado de afirmaciones cada día, las encuentras cada día.</p> <p>Por ejemplo, un amigo te dice durante el fin de semana que contrajo la gripe y que por eso no te llamó. Están haciendo una afirmación. Si lees un blog que te dice que tu banda favorita se va a separar, está haciendo una afirmación. Si les dices a tus padres que el motivo por el cual llegaste tarde fue porque tu teléfono celular se apagó y no pudiste ver la hora, estás haciendo una afirmación.</p> <p>Aquí está la pregunta: ¿Cómo sabrías en cuáles afirmaciones confiar, cuáles ignorar y cuáles investigar más?</p> <p>Por ejemplo, ¿confiarías automáticamente en tu amigo cuando dice: “Tenía gripe el fin de semana?” Confiarías lo suficiente en ese blog como para publicar la separación de tu banda favorita, y qué de tus padres? ¿Confiarían ellos en que la batería de tu teléfono celular murió y que por eso llegaste tarde?</p>
<p>2:43-3:14 EVALUAR LAS AFIRMACIONES</p>	<p>En este curso, en el curso de Big History, vamos a pedirte que formules preguntas acerca de afirmaciones, para entender cómo es que las personas hacen afirmaciones y por qué medios podemos confiar en ellas. El grado de confianza en las afirmaciones es una cuestión muy importante que vamos a retomar en este curso.</p> <p>Así que, retomemos esta pregunta de cómo aprendes a confiar o cómo evaluar afirmaciones. Y usemos una experiencia cotidiana, algo que apuesto que has tenido.</p>

¿CÓMO DECIDIMOS EN QUÉ CREER?

<p>3:14-5:48</p> <p>UN ESCENARIO DE CUESTIONAMIENTO DE AFIRMACIONES</p>	<p>Imaginemos que nosotros, tú y yo, vamos a buscar un restaurante nuevo, el Café Big History, del que hemos escuchado grandes cosas. La comida es exótica, proviene de todo el mundo, de todo el universo. Y escuchamos que las porciones son enormes. Desafortunadamente, nos hemos perdido en nuestro camino hasta allá. Pero hay buenas noticias. Hay una persona que parece saber cómo aproximarse a nosotros. Y así los detienes y dices: “Oye, ¿puedes decirme cómo llegar al Café Big History?” Y ella dice, “Por supuesto. “Te diriges a la esquina, cruzas a la derecha, pasas la gran tienda por departamentos y un poco abajo a la izquierda vas a ver el Café Big History.” Y así, empezamos a bajar siguiendo esas instrucciones, pero de repente nos detenemos. ¿Confiamos en ella? ¿Lo sabe ella en realidad? Quiero decir, nuestra intuición, nuestra corazonada decía “Ella parece confiada. Sigámosla”. Pero, luego nos detenemos y decidimos “Sabes, posiblemente deberías ver esto”. Así que, nos damos la vuelta y decimos: “Con permiso. “¿Has estado alguna vez en el Café Big History? ¿Sabes dónde está?” Y ella nos dice, “Por supuesto. “Es mi restaurante favorito. Lo he visitado por años y años”. Así que nos sentimos bien acerca de esto. Ella es... parece tener autoridad, ella ha estado allí antes durante los últimos cinco años y así nos dirigimos al Café Big History. Pero luego nos detenemos y repentinamente te das cuenta: “Espera un momento, el Café Big History es un café nuevo. “Solo tiene un año. “Ella no podía haber estado yendo durante cinco años. “Hay algo que está mal aquí. “No tiene sentido. “Es ilógico que ella haya estado diciendo que ha estado yendo durante cinco años”. Sin embargo, buenas noticias. Recuerdas que ambos tenemos teléfonos celulares y nuestros teléfonos celulares han estado mapeando programas en estos. Así que decides: “Vamos a mapear el Café Big History”. Y puesto que ambos sabemos que algunas veces al mapear programas se cometen errores, tú decides: “Tú mapeas uno, yo mapeo uno y comprobaremos”. Buenas noticias. Mapeamos el Café Big History y nuestros teléfonos celulares están de acuerdo, nuestros programas de mapeo están de acuerdo. Por cierto, también descubrimos que ella nos había estado dando las instrucciones equivocadas al... a un café diferente. De hecho, encontramos en nuestros teléfonos celulares que el Café Little History está exactamente en el lugar donde ella dijo que iba a estar. El Café Big History está a cinco manzanas en la otra dirección. Confiados de que tenemos la evidencia de que nuestras instrucciones son exactas, lo comprobamos en dos fuentes, nos dirigimos al Café Big History.</p>
<p>5:48-6:56</p> <p>CUESTIONAMIENTO DE AFIRMACIONES</p>	<p>Bueno, ese fue un relato bastante simple y lleno de suspenso porque eventualmente llegamos al restaurante, pero espero que haya iluminado cuatro formas diferentes en que los seres humanos evalúan las afirmaciones, sometemos a prueba las afirmaciones.</p> <p>Entonces, ¿qué eran?</p> <ul style="list-style-type: none">• Buscamos la intuición para probar algunas afirmaciones. La intuición, una corazonada como cuando sentimos que ella nos estaba contando el relato correcto.

¿CÓMO DECIDIMOS EN QUÉ CREER?

	<ul style="list-style-type: none">• También usamos la autoridad. Ahora, autoridad es cuando aceptamos información o datos de una fuente confiable y creíble.• También usamos la lógica. Ponemos a prueba las afirmaciones usando nuestra mente para pensar acerca de algo para ver si estas cosas tienen sentido.• Y luego, por supuesto, también sometemos a prueba las afirmaciones usando la evidencia. Es cuando recopilamos la información que hay disponible acerca del mundo. Por cierto, “evidencia” es una palabra interesante porque la evidencia proviene de “evidente”: ser capaz de ver algo. Es algo que podemos ver, y en este relato nosotros dos pudimos verlo en fuentes diferentes y, por ende, estamos confiando en nuestra evidencia.
<p>6:56-7:38 DESARROLLAR LAS HABILIDADES</p>	<p>Por supuesto, queremos que aprendas y lo más importante, queremos que entiendas las afirmaciones que las personas han estado haciendo sobre las preguntas de Big History. Las afirmaciones más importantes, las mejores afirmaciones que nosotros como humanos podemos hacer y contestar a esas preguntas. Pero, en realidad, queremos que hagas algo más. Queremos que desarrolles las habilidades para reconocer en qué momento las personas están haciendo buenas preguntas. Queremos que desarrolles las habilidades para empezar a evaluar las afirmaciones de otras personas, a usar la intuición, a usar la autoridad y, lo más importante, la lógica y la evidencia para evaluar las afirmaciones, para determinar si se puede confiar en ellas o no, hasta qué grado confías en ellas, si deberías ignorar o no una afirmación, o si las afirmaciones necesitan o no investigación adicional, nuevas preguntas.</p>
<p>7:38-8:47 TÚ ERES EL JUEZ</p>	<p>¿Por qué deseas hacer eso? Porque, en realidad, así es como funciona Big History. Ese es el motor que empuja a Big History. Son personas justo como tú que han empezado a poner a prueba y hacer preguntas acerca de las afirmaciones de las personas, suscitando nuevas preguntas, encontrando formas de desarrollar nueva evidencia y promoviendo nuestro aprendizaje colectivo.</p> <p>Incidentalmente, me pregunto, ¿creíste todas esas afirmaciones que hice sobre mí mismo? En realidad, no te dije mucho. Te dije que soy Bob Bain, soy amigo y colega de David Christian, pero no te dije mucho acerca de mí. ¿Te lo dijo tu intuición? “Sabes, mi intuición me dice que puedo confiar en ese tipo”. O porque estoy en este video, ¿me dio eso la autoridad para hacer estas afirmaciones que he estado haciendo? ¿Te dijo tu lógica, sabes, “la historia que él me contó parecía tener sentido y, por lo tanto, fue creíble porque era tan lógica?” O ¿acudiste a Internet para descubrir que en realidad soy profesor de Historia y Educación en la Universidad de Michigan en Ann Arbor, y que durante 26 años antes de eso era profesor de historia de escuela secundaria? Me gustaría que creas esas afirmaciones que hice, pero quiero que seas el juez.</p>